

M MOKER

UNTERNEHMER REPORT 2023

Mehr Kundenanfragen
durch Google-Ranking,
SEO und Webdesign

IN DIESEM REPORT

- Wieso das Internet Ihr neuer Unternehmens-Standort ist.
- Wie Sie in Ihrem Markt herausstechen und sich von der Konkurrenz abheben.
- Weshalb Sie immer noch denken, nicht handeln zu müssen.

- INKLUSIVE IM REPORT -
FALLSTUDIEN

- Von Null auf 200.000€
- Aufträge von 500.000€



MIT LUCA KERBL & GÜNTHER MOSER
GESCHÄFTSFÜHRER MOKER GmbH

Sehr geehrter Unternehmer, Dienstleister und Inhaber.

Herzlichen Glückwunsch - die Tatsache, dass Sie diese Zeilen lesen, macht sie bereits jetzt zu einem Gewinner. Sie haben verstanden, dass Online-Marketing längst nicht mehr „Nice-to-Have“ ist, sondern absolute Pflicht für jeden Selbstständigen und Unternehmer, der sein Geschäft ernst nimmt.

Dieser Report wird Ihnen aufzeigen, warum es essenziell ist, sein Unternehmen auch digital wachsen zu lassen, um mit der fortschreitenden Digitalisierung mithalten zu können, und sich weiters von der Konkurrenz abzuheben, indem man die Nr.1 Ansprechperson in seinem Markt wird.

- Günther Moser -

- Luca Kerbl -

Das größte Problem von Dienstleistern, Beratern und Unternehmern

Das Internet ist längst die erste Anlaufstelle Ihrer potenziellen Kunden. Wenn Sie also nicht gefunden werden, oder nicht auf der ersten Seite von Google sichtbar sind, sind Sie praktisch unsichtbar. Ihnen entgeht dadurch monatlich nicht nur Umsatz, sondern dieser Umsatz fließt direkt in die Taschen Ihrer Konkurrenz, die Sie damit nur noch weiter von Ihrem Platz drängt.

Unternehmen

Wollen automatisierte
Kundenanfragen

Wollen sichtbar sein und
gefunden werden

Wollen qualifizierte
Mitarbeiteranfragen
bekommen

Finden Sie sich in einem dieser Punkte wieder?

Wer ist die Zielgruppe dieses Reports?

Dieser Report ist für Sie, wenn Sie:

- Unternehmer und/oder Handwerker sind
- Ihre Zielgruppe gut kennen
- Ihren Klienten wirklich helfen und einen Mehrwert bieten
- bereit sind, in Ihre Außenwirkung zu investieren
- hohe Preise für Ihre wertvolle Dienstleistung abrufen möchten

Das Resultat

In der Regel schaffen wir es, durch gezielte Positionierung, überzeugendes Design, verkaufstarkes Copywriting und Optimierung Ihrer Sichtbarkeit, Ihre Findbarkeit drastisch zu erhöhen. Das qualifiziert Sie als Nr.1 Ansprechperson in Ihrem Markt, wodurch Sie bessere Kunden erreichen und Umsatzwachstum erzielen.



FEINWÄNDE

die Sie bisher davon abgehalten haben,
an Ihrer Sichtbarkeit zu arbeiten



„Webdesign & Suchmaschinenoptimierung ist mit sehr hohen Kosten verbunden“



„Man braucht erst eine gute Website, wenn man bekannt ist“



„Ich mache die Website und Texte selber, dann spare ich Geld“



„Ein hübscher Auftritt ist zweitrangig, es zählt nur das Ergebnis“



Falsch! Es ist sogar teurer, wenn Sie sich nicht um Ihre digitale Sichtbarkeit kümmern. Ihnen gehen Kunden und Umsatz verloren.



Um überhaupt größer und bekannter zu werden, ist eine gute Website unabdingbar!



Einen Anzug schneidert man auch nicht selber, sondern überlässt es einem Experten. Investieren Sie an der richtigen Stelle.



Kunden lieben Ergebnisse. Sie lieben es aber auch, wenn man ihnen alles übersichtlich und schön präsentiert.

Kommt Ihnen das bekannt vor?



PROBLEME
die auftreten, wenn Sie sich nicht um
Ihren digitalen Auftritt kümmern.

01

Preiskampf und -rechtfertigung

Ihre Interessenten hinterfragen Ihre Preise und Sie müssen sich dafür rechtfertigen? Der Preis ist der ausschlaggebende Grund, ob Ihr Angebot angenommen wird, oder nicht? Sie befinden sich im Preiskampf mit sich selbst.

02

Fehlendes Vertrauen

Wenn Sie Ihre Kunden im Verkaufsgespräch mit starken Argumenten immer noch nicht überzeugen können, weist das klar auf ein fehlendes Vertrauen hin, der Kunde sieht Sie nicht als Experte an.

03

Vergleichbarkeit

Sie schwimmen in der Masse Ihrer Konkurrenz, Sie müssen sich Ihre Fische manuell aus dem Teich ziehen, während die Haie automatisch bei Ihrer Konkurrenz anbeißen? Sie sind vergleichbar, und die Kunden entscheiden sich lieber für Ihre Mitbewerber.

04

Falsche Interessenten

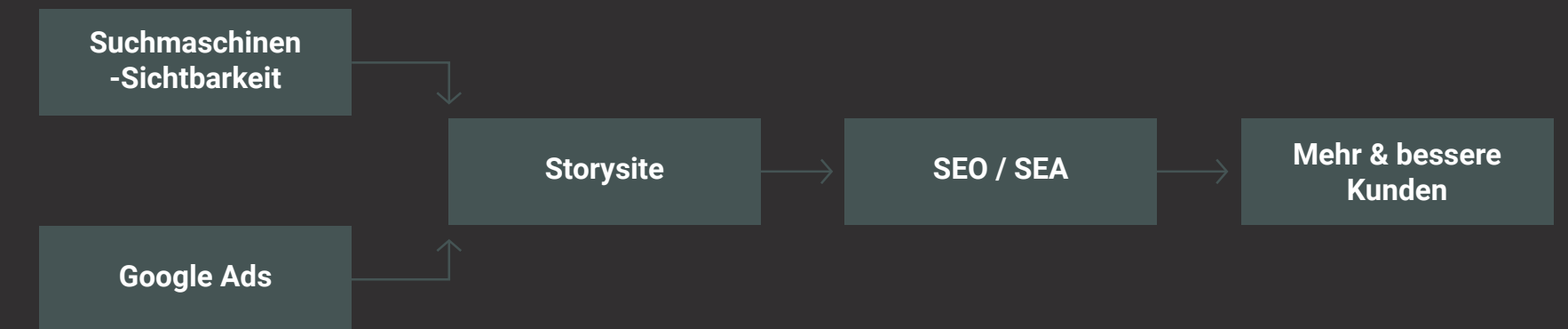
Die Interessenten, die sich bei Ihnen melden, liefern Ihnen jede Menge Einwände und „müssen noch nachdenken“. Dann ziehen Sie keine Premium-Kunden, die wissen, was sie wollen, an, sondern lediglich Stress-Kunden!

Wir helfen Ihnen bei der Lösung!

„Wenn Sie nicht gefunden werden,
wird es jemand anders“

Unsere Storysite - Methode

Wir verpacken Ihr Angebot in eine interessante Geschichte und verkaufen diese mithilfe von Emotionen und Fakten. Ihre Interessenten fühlen sich mit Ihrer Story verbunden, und bauen mehr Vertrauen gegenüber Ihnen und Ihrem Angebot auf. Damit diese auch Ihr Angebot finden, optimieren wir Ihre Website, damit sie bei Suchbegriffen von Ihrer Nische sofort gefunden werden kann. Mithilfe von Google Ads und Google SEO schaffen wir eine weitere SichtbarkeitsQuelle, mit der Interessenten auf Ihre Seite gelangen, und dort gecacht werden.



Die Auffindbarkeit ist das A&O für Ihr Wachstum! Warum?

Sie können das beste Angebot haben, wenn niemand davon weiß, werden Sie es nicht verkaufen. Und wenn es jemand findet, sind Ihre Website und Ihre Texte das Erste, dass Ihr Interessent sieht. Wenn Sie hier nicht überzeugen, schaut sich Ihr Interessent woanders um, und ist weg. Für immer.

Deswegen ist maximale Sichtbarkeit in Kombination mit einer ansprechenden Website, mit überzeugenden Texten heute der Schlüssel zum Erfolg. Diese beiden Erfolgsfaktoren legen den Grundstein für Ihre Wahrnehmung und Professionalität - ohne, dass ein Wort gesprochen wurde.

Die Geschichte, die wir gemeinsam erzählen, weckt ...

01

Sichtbarkeit

Ihr Angebot ist sichtbar und wird gefunden. Interessenten kommen mit ihren Problemen direkt zu Ihnen, wo Sie bereits mit der passenden Lösung auf sie warten.

02

Professionalität

Eine hochwertige Story-Site sorgt dafür, dass Sie professionell wahrgenommen werden. Die Geschichte, die wir erzählen, weckt Emotionen und schafft Vertrauen, das sorgt für zahlungsbereitere Kunden.

03

Expertenstatus

Sie präsentieren sich hochwertig und werden als Experte wahrgenommen, weil Ihre Interessenten sehen, dass auch Ihre Außenwirkung höchst professionell ist.

04

Qualität

Eine hochwertige Präsenz zeugt von Qualität. Diese wird anhand aller Inhalte und Texte Ihrer Website sichtbar und ergibt ein einheitliches Erscheinungsbild, das überzeugt!



Eine Website nützt nichts, wenn sie nicht gefunden wird.

Ihre Vorteile

Sofort überzeugen

Ihr Angebot wird klar auf den Punkt gebracht. Ihre Zielgruppe versteht das Angebot, erkennt den Nutzen und ist schneller überzeugt!

Mehr Umsatz

Erreichen Sie das nächste Level, indem Sie konstant Neukunden auf Ihre Seite holen, und sie dort von sich überzeugen.

Mehr Selbstbewusstsein

Das professionelle Erscheinungsbild Ihres Unternehmens, wird auf Sie abfärben, und Sie strahlender und selbstbewusster auftreten lassen.

Raus aus der Vergleichbarkeit

Mit einem einheitlichen und professionellen Design ziehen Sie an Ihrer Konkurrenz vorbei, und verkaufsstarke Texte werden Ihr Angebot besser erklären.

Premium Kunden

Ziehen Sie endlich die Kunden an, die Sie sich wünschen. Premium Kunden sind in der Regel kaufbereiter, erkennen den Nutzen, und wissen, dass Sie für Ihren Preis eine Premium-Leistung erhalten werden.

Endlich sichtbar

Wir kümmern uns um die Suchmaschinenoptimierung Ihrer Seite, damit Sie bei Suchbegriffen Ihrer Branche, vor den anderen stehen.

KUNDEN
deren Qualität wir bereits
sichtbar machen konnten

Case Study 1: Robins Umzüge GmbH

Ausgangssituation

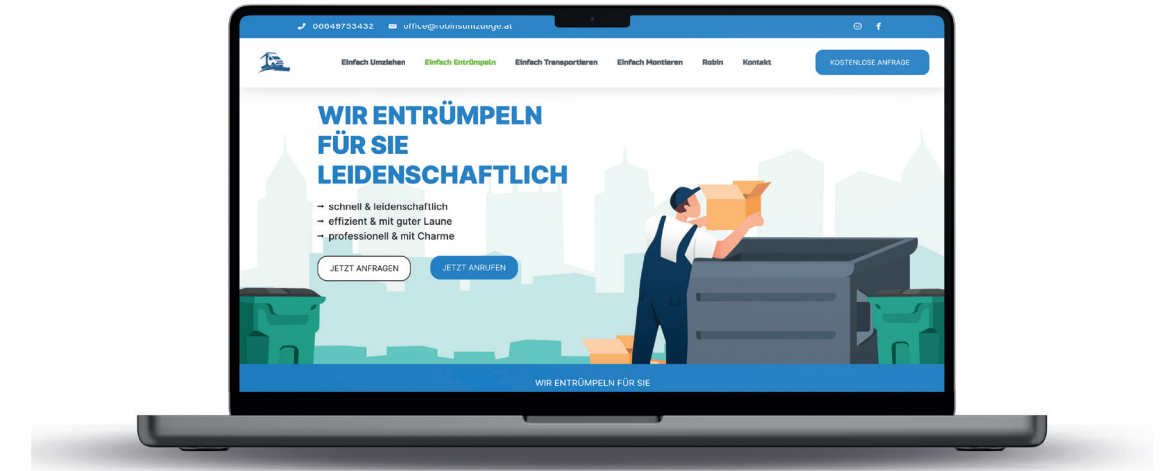
Das Umzugsunternehmen brauchte einen überzeugenden Start, der es sichtbar macht und von der Masse herausstechen lässt.

Lösung

Wir haben eine zielgruppenorientierte Story-Site geschaffen, die das Angebot klar auf den Punkt bringt. Weiters haben wir die Seite optimiert, um ein besseres Google-Ranking zu

Ergebnis

Robins Umzüge konnte im 1. Jahr 200.000 € Umsatz erzielen, stellte 6 Mitarbeiter ein und eröffnete eine Tochterfirma, die Miet-Lager anbietet.



Case Study 2: Vector ITs

Ausgangssituation

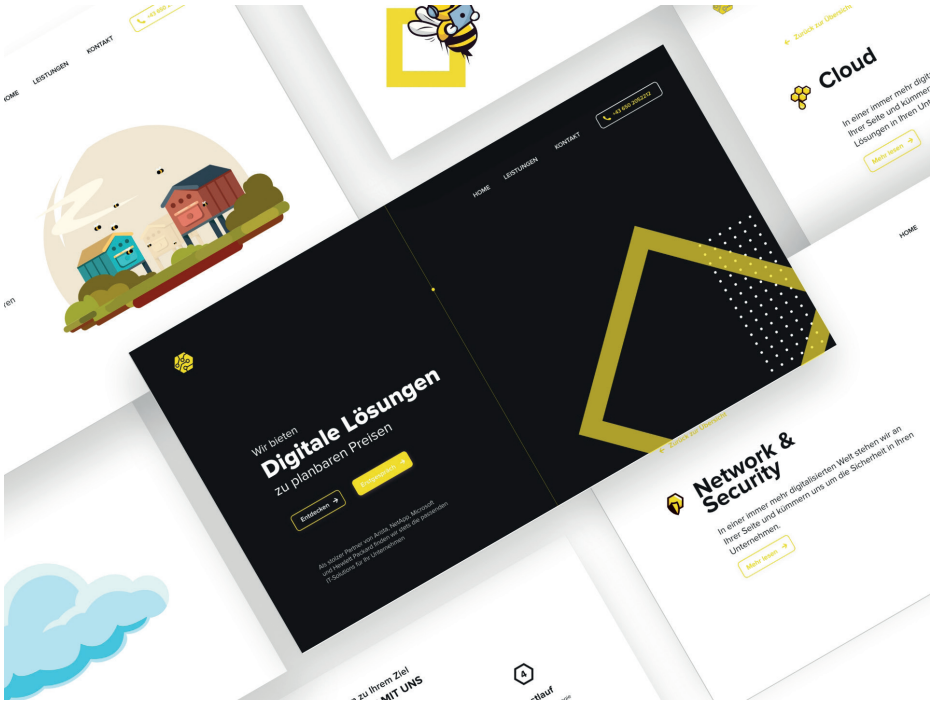
Das Angebot des IT-Dienstleisters war zu kompliziert, Kunden wussten nicht, um was es geht.

Lösung

Wir haben sein Angebot mithilfe der Story rund um Bienen aufgebaut, um dieses komplexe Thema für die Zielgruppe simpel zu übermitteln.

Ergebnis

Vektor ITs konnte innerhalb kurzer Zeit nach Fertigstellung der Website Aufträge im Wert von 500.000 € abschließen.



Case Study 3: Sanierprofis

Ausgangssituation

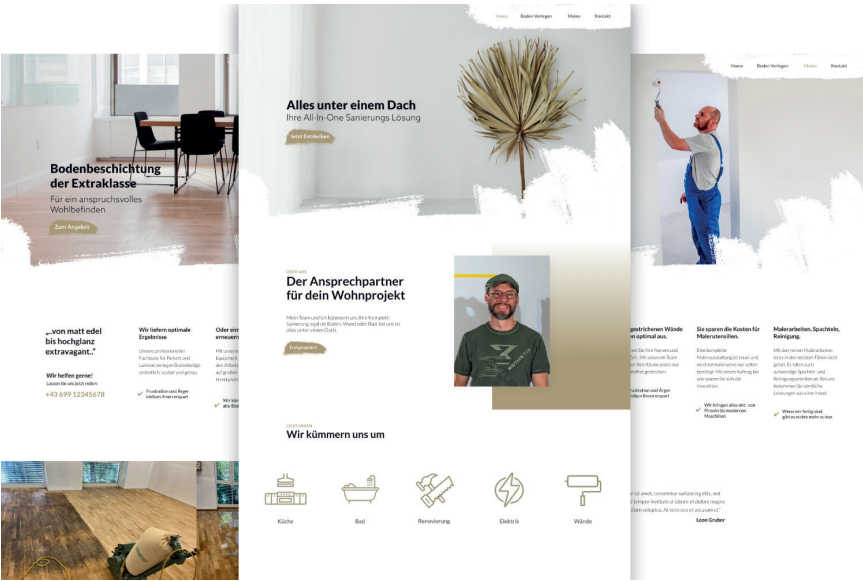
Aufgrund einer Erweiterung des Angebots musste das Corporate Image umgestellt werden.

Lösung

Namensänderung, Logo und Webdesign sorgen für ein einheitliches, professionelles Erscheinungsbild und setzen das Angebot voll in Szene.

Ergebnis

Die Seite bringt das neue Angebot direkt auf den Punkt, wird schneller gefunden, und überzeugt durch Design und verkaufsstarke Texte.



So sieht unsere Zusammenarbeit aus

01

Strategiegelgespräch

Wir besprechen gemeinsam Ihre derzeitige Situation sowie Ziele, und erarbeiten Ihre individuelle Strategie.

02

Konzept

Bezogen auf Ihre individuellen Bedürfnisse erstellen wir Ihr neues Web-Layout und kümmern uns um die Performance.

03

Launch

Nach Fertigstellung und Projektbesprechung mit Ihnen geht Ihre zielgruppenorientierte Story-Site online. Im nächsten Schritt sorgen wir dafür, dass sie auch von Interessenten entdeckt wird.

04

Wartung

Damit die Seite stets problemfrei läuft und auf dem aktuellsten Stand ist, kümmern wir uns um die Wartung und Instandhaltung von Seite und Inhalten.

Sind Sie bereit für Ihr nächstes Level?

Kennenlerngespräch

Besuchen Sie uns auf www.moker.at und buchen Sie Ihr kostenloses Erstgespräch. Im ersten Gespräch finden wir heraus, ob und wie wir Ihnen helfen können. Wenn alles passt, machen wir einen Termin für das ausführliche Strategiegelgespräch aus.

Strategiegelgespräch

Im ausführlichen, ebenfalls kostenlosen Strategiegelgespräch werden wir Ihre aktuelle Situation analysieren, und Ihnen zeigen, welches Potenzial Sie haben. Wir zeigen Ihnen Schritt-für-Schritt Ihre individuelle Strategie auf. Sind Sie überzeugt, können wir gleich durchstarten!

Schlusswort

In diesem Report haben wir Ihnen gezeigt, weshalb es als Berater, Dienstleister oder Unternehmer unabdingbar geworden ist, auf einen professionellen und vor allem sichtbaren digitalen Auftritt zu setzen. Mit nur einer Maßnahme schaffen Sie es:

- Ihre Kundengewinnung drastisch zu steigern
- aufgrund von Professionalität höhere Preise abzurufen
- langfristig mehr Umsatz zu generieren

Wir haben unser Versprechen gehalten, jetzt sind Sie dran!

Wenn Sie bis hier gelesen haben, scheint Ihnen die Sichtbarkeit Ihres Unternehmens sehr am Herzen zu liegen. Also verpassen Sie nicht Ihre einmalige Chance, und buchen Sie am besten noch gleich ein kostenloses und unverbindliches Kennenlerngespräch mit uns. Sie haben nichts zu verlieren!

Handeln Sie noch jetzt, bevor es Ihre Konkurrenz tut und an Ihnen vorbeizieht. Wir freuen uns, demnächst persönlich mit Ihnen zu sprechen und Sie zu unterstützen, Ihr Unternehmen und Ihre Expertise auf das nächste Level zu bringen.

Copyright © 2023 - Moker OG
Alle Rechte vorbehalten

**Erfahren Sie in diesem
Report, wie Sie nachhaltig
Ihren Umsatz steigern
können, und Premium-
Kunden gewinnen.**

**Buchen Sie jetzt Ihr kostenloses
Kennenlerngespräch auf**

www.moker.at